Nitta Gelatin India Limited
Joint venture of Kerala State Industrial Development Corporation Ltd. and Nitta Gelatin Inc.

REGISTERED & CORPORATE OFFICE
Nitta Center
SBT Avenue
Panampilly Nagar, Ernakulam
Kerala, India-682 036
Tel : 0484 2864400, 2317805
Email : ro@nitta-gelatin.co.in
CIN : L24299KL1975PLC002691

GELATIN DIVISION
Kinfra Export
Promotion Industrial Park Ltd
Infopark PO Kakkanad,
Cochin-682 042, Kerala, India
Tel : 0484 2869300, 2869500
Email : gd@nitta-gelatin.co.in

OSSEIN DIVISION
PO Kathikudam
(Via) Koratty,
Trichur-680 308 India
Tel : 0480 2749300, 2719598
Email : od@nitta-gelatin.co.in

REVA DIVISION
Plot No.832, 832/1 & 832/2,
GIDC-Mega Industrial Estate,
Jhagadia-393 110
Dist.: Bharuch, Gujarat, India
Phone : +91 9099436733
Email : rd@nitta-gelatin.co.in

Website : www.gelatin.in

04.05.2026

BSE Ltd.,
Phiroze Jeejeebhoy Towers,
25th Floor, Dalal Street,
Mumbai- 400 001

Dear Sir/ Madam,

SCRIP CODE: 506532

Sub: Newspaper Advertisement regarding Audited Financial Results of the Company for the quarter and financial year ended 31.03.2026

Ref: Regulation 30 and Regulation 47 of the SEBI (Listing Obligations and Disclosure Requirements) Regulations, 2015

Pursuant to the above referred, please find enclosed herewith the copies of the Newspaper advertisements published in English and Malayalam Newspapers, pertaining to the Audited financial results of the Company for the quarter and financial year ended 31st March, 2026.

We request that the information may kindly be taken on records.

Thanking You,

Yours Faithfully,

For Nitta Gelatin India Limited

NITTA GELATIN INDIA LIMITED KOCHI 682 036

Vinod Mohan
Company Secretary & Compliance Officer

Encl: as above.

PRESIDENT: IRAN HAS 'NOT YET PAID A BIG ENOUGH PRICE'

Trump says he is likely to reject peace proposal

PARISA HAFEZI & JACOB BOGAGE
Florida/Dubai, May 3


President Donald Trump arrives at Miami International Airport AP

US PRESIDENT DONALD Trump said he is yet to review the exact wording of a new Iranian peace proposal, but is unlikely to accept it, because Iranians had not yet "paid a big enough price."

Trump's remarks on social media concluded a day in which he publicly mused about the possibility of restarting airstrikes, the latest mixed signal as he seeks to end the war he launched more than two months ago.

"They told me about the concept of the deal. They're going to give me the exact wording now," he said.

Asked if he might restart strikes on Iran, Trump replied: "I don't want to say that. I mean, I can't tell that to a reporter. If they misbehave, if they do something bad, right now we'll see. But it's a possibility that could happen."

On Sunday, Israel ordered thousands of Lebanese to leave villages in southern Lebanon, an escalation of a war between Israel and Iran's Hezbollah allies that has run in parallel to the Iran war and could further complicate wider peace efforts.

Iran has said talks with Washington cannot resume unless a ceasefire also holds in Lebanon, which Israel invaded ?in March to attack Hezbollah after the Iranian-backed Lebanese group fired across the border in support of Tehran.

Lebanon and Israel agreed a separate truce last month, but fighting has continued, though on a smaller scale.

The Israeli military issued an urgent warning on Sunday to residents of 11 towns and villages in Lebanon's south.

The military said it was conducting operations against Hezbollah following what it described as a violation of the ceasefire, warning that anyone near Hezbollah fighters or facilities could be at risk.

The United States and Israel suspended their bombing campaign against Iran four weeks ago, but appear no closer to a deal to end a war that has caused the biggest disruption ever to global energy supplies, roiled global markets and raised worries about the possibility of a wider global economic downturn.

On Saturday, a senior Iranian official had said Iran's proposal would first open shipping in the Strait of Hormuz and end a US blockade of Iran, while leaving talks on Iran's nuclear programme for later.

Meanwhile, Iran's proposal to delay talks on nuclear issues until later appears to contradict Washington's repeated demand that Iran give up its stockpile of more than 400 kg (900 pounds) of highly enriched uranium as a condition to end the war.

Washington ?says the uranium could be used to make a bomb. Iran says its nuclear programme is peaceful, but it is willing to discuss curbs on it in return for the lifting of sanctions, as it accepted in a 2015 deal that Trump abandoned.

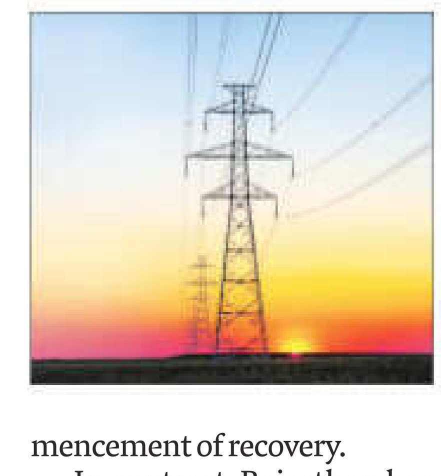
Reuters and other news organizations have reported over the past week that Tehran was proposing to reopen the strait before nuclear issues were resolved.

The senior Iranian official confirmed that this new timeline had now been spelled out in a formal proposal conveyed to the US through mediators.

REUTERS

FROM THE FRONT PAGE

Power tariffs to rise across states



AS PER DATA analysed by Centre for Energy, Environment and People, Delhi alone accounts for ₹38,552 crore in regulatory assets. Electricity tariffs in the national capital are now set to rise after the Appellate Tribunal for Electricity (APTEL) ordered the Delhi Electricity Regulatory Commission (DERC) to commence within three weeks the liquidation process.

Accordingly, DERC is expected to impose a regulatory asset surcharge on consumer bills, enabling recovery over a phased period of seven years. Tariffs in Delhi have not been revised since 2014-15.

Delhi had sought an extension until July 2026 to even begin the liquidation process, but APTEL rejected the plea in its April 20, 2026 order, terming repeated delays "malafide" despite undertakings to the Supreme Court, Delhi High Court and the tribunal, and directed immediate commencement of recovery.

In contrast, Rajasthan has emerged as a rare case of measurable progress. The state's regulatory assets, which stood at ₹53,824 crore in FY2023, are projected to decline to ₹33,298 crore by FY2027, marking a 38% reduction, driven by a structured recovery mechanism.

A key intervention was the introduction of a dedicated regulatory surcharge in October 2025, with rates ranging from ₹0.42 per unit for domestic consumers using below 100 units per month to ₹0.72 per unit for other categories. In just six months of FY2025–26, the state's three discoms collected ₹3,341 crore, with a further ₹8,663 crore targeted in FY2026–27. The surcharge has since been revised to ₹0.56–₹0.86 per unit and ring-fenced specifically for regulatory asset liquidation, ensuring steady recovery and decline in liabilities. The impact is already visible in tariff dynamics. Carrying costs – interest on deferred dues are projected to decline from ₹0.68 per unit in FY2024 to ₹0.22 by FY2029, and further to ₹0.03 by FY2031, offering potential relief to consumers over time.

Tamil Nadu initially argued that a state takeover of dues exempted it from compliance, before committing to audits and tariff orders, while Maharashtra, after denying the existence of such assets, later acknowledged them and sought time until May 2026 to complete audits. At the core of the issue is a persistent mismatch between cost and revenue. Discoms continue to defer tariff hikes due to political sensitivities, leading to the accumulation of liabilities. Delayed filings, weak enforcement by regulators and governance challenges have compounded the problem.

Anshuman Gothwal from Centre for Energy, Environment and People said, "Rajasthan discoms exemplify the effectiveness of ring-fenced mechanisms implemented within a clearly articulated, time-bound framework. Our analysis projects full liquidation within the Supreme Court-mandated timeline."

Yet, the broader sector remains under stress. By the end of FY2024, outstanding debt of discoms across states had climbed to ₹7.5 lakh crore, while accumulated losses reached ₹6.77 lakh crore, underscoring the depth of financial strain.

Foreign arms out of group insolvency

THE OFFICIAL SAID that since the cross-border insolvency framework is new in India, and will involve coordination across various jurisdictions, the Insolvency and Bankruptcy Board of India (IBBI) might introduce group insolvency rules that apply only to domestic firms of a corporate group.

"The foreign subsidiaries of a corporate group is likely to be excluded from the insolvency process," the official said.

"A 2021 committee had recommended that India first enact and operationalise domestic group insolvency mechanisms, including procedural coordination, common RPs, and group-level committees of creditors, before considering the UNCITRAL Model Law on enterprise group insolvency," said Srinivasa Rao, partner and leader (risk advisory services) at Nangia Global.

Further, IBBI will likely permit creditors to file a joint application for initiating insolvency proceedings against multiple entities within a corporate group. This will reduce costs and help the adjudicating authority quickly decide whether to accept the insolvency application.

"We are also expecting that the regulations will come out with a coherent framework for opt-in and opt-out from group insolvency, and establish the modus operandi for resolution and distribution where a common resolution plan is proposed," said Devendra Mehta, partner, PwC.

FROM THE FRONT PAGE

'Short-term volatility won't change strategy'

You are pushing both premiumisation and mass penetration. How do you balance the two?

Consumer segments are evolving, so a single strategy won't work. We are moving towards micro-marketing—premium offerings in urban markets and affordable entry packs in smaller towns and rural areas. Both play important roles in driving growth. Urban areas are also seeing the growth of channels such as quick commerce, which helps improve accessibility and convenience, especially for categories such as pet food. In rural areas, the strategy is to drive direct distribution.

How are you approaching innovation?

We are focusing on fewer, bigger, bolder innovations within our core brands. All our innovations are now centred around our power brands of Maggi, KitKat, Munch and Nescafe. There is enough headroom within these brands, so we prefer not to spread ourselves too thin by launching new products or innovations outside of our core brands.

How is technology shaping your operations?

Technology, including AI, is helping us improve forecasting, supply chain efficiency, and speed to market. It enables better decision-making.

$1.65-bn deal: LN Mittal family snaps up Rajasthan Royals

THE RECONSTITUTED BOARD of the franchise will include Lakshmi Mittal, Aditya Mittal, Vanisha Mittal-Bhatia, Adar Poonawalla and Badale. The latter is expected to continue in a transitional role. "Badale will continue to support Rajasthan Royals, acting as a bridge between the past and the present, and bringing his deep knowledge and experience of cricket to the franchise," the statement said.

Mittal said the acquisition had both personal and sporting significance. "I love cricket and my family is from Rajasthan, so there is no IPL team that I would rather be part of than the Rajasthan Royals," he said. Aditya Mittal said the franchise's focus on nurturing talent aligned with his own approach. "The Royals is well known for developing new talent -- that resonates deeply with me, and we are determined that legacy will continue, harnessing the best of talent in the world for future success," he said, adding that he thanked "players, coaches, leadership team, and above all the fans".

Poonawalla said the investment offered an opportunity to back a well-established franchise. "I am delighted to partner with Aditya Mittal on this investment. Rajasthan Royals is a premier IPL franchise with a strong legacy, and I look forward to supporting its continued growth and long-term success," he said.

Badale said the incoming investors were well placed to take the franchise forward. "Their passion for cricket, their connection to Rajasthan and India, and their long-term ambition for the franchise make them ideal custodians of the next chapter," he said.

The buyer consortium was advised by Latham & Watkins LLP, Cyril Amarchand Mangaldas and Trilegal as legal counsel, Goldman Sachs as financial adviser, and Price Waterhouse & Co LLP as tax adviser. Raine ran the sale process and acted as commercial adviser to the seller consortium, alongside Deloitte as financial adviser, EY as tax adviser, and Macfarlanes LLP and AZB Partners as legal counsel.

Other major deals in 2025 include Torrent Group acquiring a 67% majority stake in the Gujarat Titans from CVC Capital Partners for approximately ₹5,000 crore, and the JSW Group acquiring 50% in the then-Delhi Daredevils from GMR Group for approximately ₹550 crore.

Spotify cracks the paywall

THE BROADER MARKET is also inching forward. Paid subscriptions are rising, and industry subscription revenues crossed ₹1,000 crore in 2025, according to an EY-Ficci estimate. Spotify's gains, then, reflect both its own playbook and a slow shift in consumer behaviour—from "Why pay?" to "Maybe it's worth it."

The next act is about extracting more from that shift. In August 2025, Spotify rolled out its first price increase in India and introduced tiered plans ranging from ₹139 to ₹299, placing premium features such as better audio quality and AI-driven discovery behind higher paywalls. The aim is clear: raise revenue per user without scaring them back to free.

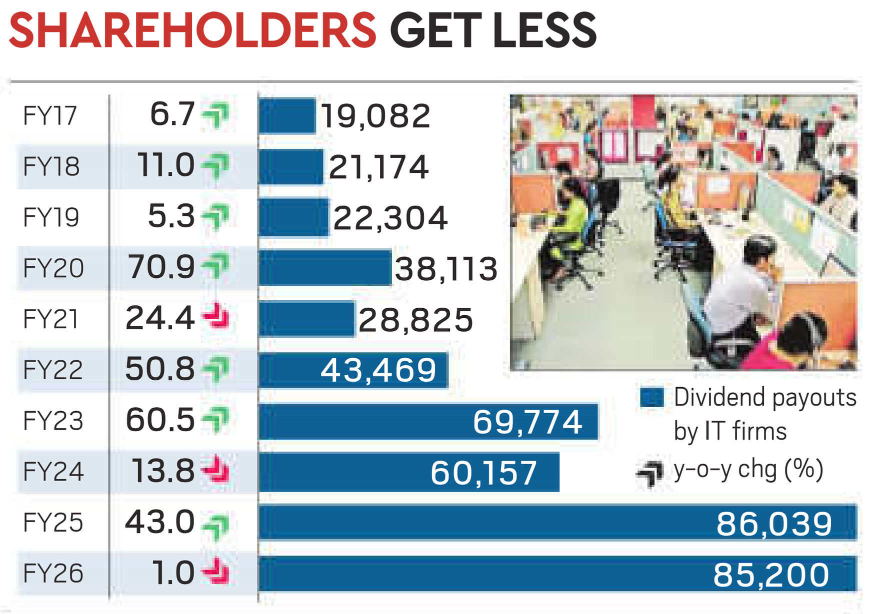
Advertising is the other lever. A self-serve ad platform is opening Spotify's inventory to smaller businesses, crucial in a market where a large chunk of users will likely stay on free tiers.

The risks, however, haven't gone away. YouTube Music continues to dominate free listening, and any increase in royalty payouts to labels could squeeze margins.

For now, though, Spotify has shown that even in India's famously frugal music market, the tune may finally be changing—slowly, and not without a few ads in between.

IT dividend pool drops in 2025-26

SHAREHOLDERS GET LESS



TCS AND HCLTECH stepped up acquisition-led investments, with a clear focus on AI and data capabilities. TCS deployed about $773 million (approximately ₹6,950 crore) across acquisitions, including Coastal Cloud and ListEngage.

HCLTech invested around $415 million (about ₹3,750 crore at the same exchange rate) in deals such as Jaspersoft, HPE's telecom solutions business and Finergic, reflecting a multi-asset approach to capability building.

In contrast, Wipro emerged as a clear outlier, with its dividend payout rising 83.62% to ₹11,537.35 crore, from ₹6,283.2 crore in FY25.

The increase comes alongside the company's announcement of a ₹15,000-crore share buyback — its largest to date — which has received board approval and is awaiting shareholder nod.

Excluding Wipro, the divergence becomes more pronounced. Total dividend payouts for the remaining companies fell 7.64% year-on-year to ₹73,662.4 crore in FY26, from ₹79,755.6 crore in FY25, underscoring the broader softness in shareholder returns.

Infosys reported a comparatively modest increase in payouts, with dividends rising 8.83% year-on-year to ₹19,430.4 crore in FY26.

The company also stepped up acquisitions towards the end of the year, announcing deals worth up to $560 million (around ₹5,100 crore) to acquire Optimum Healthcare IT and Stratus, to build AI capabilities in healthcare and insurance verticals, respectively.

പിടിച്ചുകയറി റബർ; ചാഞ്ചാടിയാടി സ്വർണം

മാർക്കറ്റ് റിവ്യൂ

ജോസഫ് വെണ്ണിക്കുളം

പോയവാരം കർഷകർ വിറ്റ ഉൽപ്പന്നങ്ങളിൽ റബറിന് മേൽക്കൈ. കൊപ്ര, വെളിച്ചെണ്ണ വിലയിടിവ് തുടർക്കഥ. ആഴ്ചയും കുറഞ്ഞതോടെ കുരുമുളകുവില കുറഞ്ഞു. സ്വർണവിലയിൽ കയറ്റിറക്കം. ലേലത്തിൽ തേയിലവിലയിൽ മാറ്റമില്ല.

റബർ വില ഉയർത്തി ടയർ കമ്പനികൾ

ഉത്പാദനം ഇടിഞ്ഞ സാഹചര്യത്തിൽ ലഭ്യത കുറഞ്ഞതോടെ ടയർ കമ്പനികൾ റബർ വില ഉയർത്തി. റബർ ആർ.എസ്.എസ്-4 നു കിലോയ്ക്കു നാലു രൂപയും ആർ.എസ്.എസ്-5 ന് അഞ്ചു രൂപയും വില വർധിച്ചാണ് പോയവാരം വ്യാപാരം നിർത്തിയത്. വേനൽമഴ ഭാഗികമാണെങ്കിലും ടാപ്പിങ് സാധാരണ നിലയിലെത്തിയിട്ടില്ല. വില ഉയർന്ന സാഹചര്യത്തിൽ വിൽപ്പനയ്ക്ക് റബർ വരവ് കൂടേണ്ടതായിരുന്നെങ്കിലും പോയവാരം അതുണ്ടായില്ല.

249 രൂപയാണ് വാരാവസാനം ടയർ കമ്പനികൾ വിലയിട്ടതെങ്കിലും റബറിന് അത്യാവശ്യക്കാർ കിലോയ്ക്ക് 250 രൂപ നിരക്കിൽ വാങ്ങി. ബാങ്കോക്കിൽ തായ് നിരക്കിൽ ആർ.എസ്.എസ്-4ന് 270 രൂപയാണ് വാരാന്ത്യ വില. രാജ്യാന്തര തലത്തിൽ റബറിന് വില ഉയർന്ന സാഹചര്യത്തിലാണ് ടയർ കമ്പനികൾ കൊച്ചിയിൽ റബർ വില ഉയർത്തിയത്. രൂപയുടെ മൂല്യം ഇടിഞ്ഞിരിക്കെ ടയർ കമ്പനികൾക്ക് ഇറക്കുമതിയിൽ താൽപ്പര്യമില്ല. ബാങ്കോക്കിൽ വില ഉയർന്നിരിക്കെ വില കുറച്ച് കൊടുക്കില്ലെന്നാണ് കർഷകരുടെ തീരുമാനം. പോയതിന്റെ തലേവാരം കിലോയ്ക്ക് 250 രൂപ കടക്കുമെന്നായിരുന്നു റബർ കർഷകരുടെ പ്രതീക്ഷ. ടയർ കമ്പനികളുടെ പക്കൽ സ്റ്റോക്ക് കുറവുള്ളതിനാൽ വരുംദിവസങ്ങളിൽ വില ഇടിയാനുള്ള സാധ്യതയില്ലെന്ന് വ്യാപാരികൾ പറയുന്നു. കർഷകരാകട്ടെ വില 250 കടക്കുമെന്ന പ്രതീക്ഷയിലാണ്. ചൈന, ടോക്കിയോ മാർക്കറ്റിൽ അവധി വ്യാപാര വില ഉയർന്ന് കിലോയ്ക്ക് 234 രൂപയിലെത്തി.

കയറിയിറങ്ങി സ്വർണവില

പോയവാരം സ്വർണ വില ആദ്യദിവസങ്ങളിൽ കുതിച്ചശേഷം കുറഞ്ഞു. പവന് 1,12,960 രൂപയിൽ വിറ്റുനിർത്തിയ പോയവാരം തുടക്കത്തിൽ രാജ്യാന്തര വില ഇടിയാൻ തുടങ്ങിയതോടെ 1,12, 720 രൂപയായി കുറഞ്ഞു.

വാരാന്ത്യം പവന് 1,10,680 രൂപയായി വില ഇടിഞ്ഞതോടെ പവന് 2,280 രൂപ കുറഞ്ഞു. രാജ്യാന്തര വില സ്വർണം ഔൺസിന് (311 ഗ്രാം) 94 ഡോളർ കുറഞ്ഞു.

വാരാന്ത്യ വില സ്വർണം ഔൺസിന് 4,614 ഡോളർ. വിനിമയ വിപണിയിൽ രൂപയ്ക്ക് 66 പൈസ നഷ്ടം രേഖപ്പെടുത്തി. ഡോളറിനെതിരേ രൂപയുടെ മൂല്യം 94.91 ആയി ഇടിഞ്ഞു.

മാറാതെ തേയിലവില

കൊച്ചിയിൽ പോയവാരം തേയില വിലയിൽ മാറ്റമില്ലാതെയാണ് ലേലം നടന്നത്. വിൽപ്പനയ്ക്ക് തേയില വരവ് കുത്തനെ കുറഞ്ഞു.

ഇലത്തേയില 2,21,600 കിലോയും പൊടിത്തേയില 7,14,400 കിലോയും വിൽപ്പനയ്ക്കെത്തി.

പോയതിന്റെ തലേവാരത്തെ അപേക്ഷിച്ച് വിൽപ്പനയ്ക്കെത്തിയ ഇലത്തേയില 1,13,800 കിലോയും പൊടിത്തേയില 94,400 കിലോയും കുറവായിരുന്നു.

വെളിച്ചെണ്ണ, കൊപ്ര വില ഇടിഞ്ഞു

സംസ്ഥാനത്ത് കേരോൽപ്പന്നങ്ങൾക്ക് വിലത്തകർച്ച. കോഴിക്കോടാണ് പോയവാരം വെളിച്ചെണ്ണ, കൊപ്രവില ഗണ്യമായി കുറഞ്ഞത്. കോഴിക്കോട് വെളിച്ചെണ്ണ ലിറ്ററിന് ഒൻപതു രൂപയും കൊപ്ര കിലോയ്ക്ക് എട്ടു രൂപയും കുറഞ്ഞു. കൊച്ചിയിലും തൃശൂരിലും വില നാലുരൂപവീതം കുറഞ്ഞു.

സീസൺ തുടങ്ങിയതോടെ വിൽപ്പനയ്ക്ക് കേരോൽപ്പന്നങ്ങളുടെ വരവു കൂടിയത് വില ഇടിയാൻ കാരണമായി. തമിഴ്നാട്ടിലെ കാങ്കയം മാർക്കറ്റിൽ വെളിച്ചെണ്ണ ലിറ്ററിന് 12 രൂപയും കൊപ്ര കിലോയ്ക്ക് ഏഴുരൂപയും കുറഞ്ഞു. സംസ്ഥാനത്ത് മൂന്നു മാസത്തിനിടയിൽ വെളിച്ചെണ്ണ ലിറ്ററിന് 43 രൂപയും കൊപ്ര കിലോയ്ക്ക് 33 രൂപയുമാണ് താഴ്ന്നത്.

വ്യവസായിക ആവശ്യങ്ങൾക്കായി ഡിമാന്റ് കുറഞ്ഞതും യുദ്ധം കയറ്റുമതിയെ ബാധിച്ചതും വിലയിടിവിന് കാരണമായെന്ന് വ്യാപാരികൾ പറയുന്നു. വില വീണ്ടും കുറഞ്ഞേക്കുമെന്നാണു സൂചന. കൊച്ചി വെളിച്ചെണ്ണ മില്ലിങ് ലിറ്ററിന് 264 രൂപ, തയാർ 259 രൂപ.

കൊപ്ര തെളിവ് കിലോ 152, ഓടെ 150 രൂപ, തൃശൂർ വെളിച്ചെണ്ണ 259 രൂ, കൊപ്ര 154, കോഴിക്കോട് വെളിച്ചെണ്ണ 259 രൂ, കൊപ്ര 150 രൂപ. കാങ്കയം വെളിച്ചെണ്ണ: 215, കൊപ്ര 141 രൂപ എന്നിങ്ങനെയായിരുന്നു വില. കൊച്ചിയിൽ പോയവാരം മൊത്തവ്യാപാരത്തിൽ 32,000 ലിറ്റർ വെളിച്ചെണ്ണ വിൽപ്പനയ്ക്കെത്തി.

കുരുമുളക് വില താഴേക്ക്

വിൽപ്പന സമ്മർദം കൂടിയതോടെ കുരുമുളക് കിലോയ്ക്കു മൂന്നുരൂപ വില കുറഞ്ഞു. പോയവാരം തുടക്കത്തിൽ കിലോയ്ക്കു രണ്ടുരൂപ വില ഉയർന്നെങ്കിലും കർണാടക മുളകിന്റെ വിൽപ്പനസമ്മർദം വിലകുറയ്ക്കാൻ വഴിവച്ചു.

കർണാടകയിൽ കാപ്പിക്ക് വില കുറഞ്ഞതോടെ അവിടത്തെ കർഷകർ കുരുമുളക് വിൽപ്പയ്നക്കിറങ്ങിയത് കേരളത്തിലാണ്. കർണാടകയിൽ കുരുമുളക് കിലോയ്ക്കു വില 695 രൂപയാണ്. ഇവിടെ 700 രൂപ കടന്നിരിക്കെ ലോറി വാടക കഴിഞ്ഞാലും കർണാടക കർഷകർക്ക് കൊച്ചിയിൽ വിറ്റാൽ ലാഭമാണെന്നു പറയുന്നു.

വില കുറയു തുടങ്ങിയതോടെ നമ്മുടെ കർഷകരിൽനിന്നും വിൽപ്പനയ്ക്ക് കരുമുളക് വരവ് കുറഞ്ഞു. 238 ടൺ കുരുമുളക് വിൽപ്പനയ്ക്കെത്തിയ പോയതിന്റെ തലേവാരത്തെ അപേക്ഷിച്ച് 33 ടൺ കുറവായിരുന്നു പിന്നിട്ടയാഴ്ച വിപണിയിലെത്തിയത്.

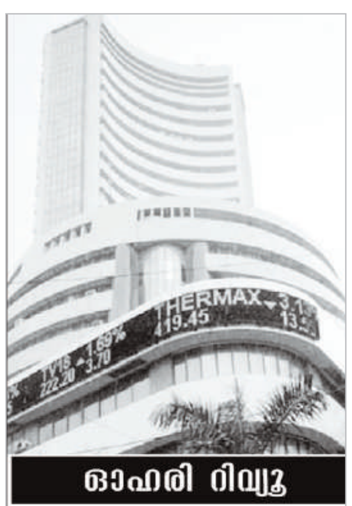
ഇടുക്കിയിൽനിന്നും വിൽപ്പന സമ്മർദം ഉണ്ടായി. ശ്രീലങ്കയിൽനിന്ന് 2500 ടൺ കുരുമുളക് ഇറക്കുമതിക്ക് 310 കമ്പനികൾ അപേക്ഷ നൽകിയിട്ടുണ്ട്. വൻകിട വ്യവസായ സ്ഥാപനങ്ങൾ ഇറക്കുമതിക്ക് കാത്തിരിക്കുകയാണ്. പക്ഷേ, രൂപയുടെ മൂല്യത്തകർച്ച തുടരുന്നതിനാൽ ഇറക്കുമതിക്ക് തൽക്കാലം സാധ്യതയില്ല. നാഷണൽ കമ്മോഡിറ്റി എക്സ്ചേഞ്ച് കുരുമുളകിന് അവധിക്കച്ചവടം തുടങ്ങാൻ നീക്കം തുടങ്ങി.

കാലപഴക്കത്തെത്തുടർന്ന് ഗുണനിലവാരമില്ലന്ന് ഭക്ഷ്യ സുരക്ഷാ വകുപ്പ് കണ്ടെത്തിയ ഇവരുടെ 3000 ടൺ കുരുമുളക് വെയർഹൗസിങ് ഗോഡൗണുകളിൽ സൂക്ഷിച്ചിരിക്കുകയാണ്.

അവധി വ്യാപാരം തുടങ്ങുന്നതോടെ ഇത്തരം ഗുണനിലവാരമില്ലാത്ത കുരുമുളക് വിറ്റുപോകാൻ സാധ്യതയുണ്ടെന്ന് വ്യാപാരികൾ പറയുന്നു.

വാരാന്ത്യ വില കുരുമുളക് അൺഗാർബിൾഡ്: കിലോ 702 രൂപ, ഗാർബിൾഡ്: 722, പുതിയ മുളക് 692 രൂപ, കയറ്റുമതി നിരക്ക് ഇന്ത്യ ഒരു ടണ്ണിന് 7700 ഡോളർ, ഇന്തോനീഷ്യ: 6900, വിയറ്റ്നാം 6500, ബ്രസീൽ 6000 ഡോളർ.

പ്രതിസന്ധിയിലും തിളങ്ങി വിപണി



ഓഹരി റിവ്യൂ

കെ.ബി. ഉദയഭാനു

ആഭ്യന്തര ഫണ്ടുകൾ മുൻനിര രണ്ടാംനിര ഓഹരികളിൽ നിക്ഷേപത്തിന് ഉത്സാഹിച്ചത് വിപണിയെ വീണ്ടും സജ്ജീവമാക്കി. ബോംബെ സൂചിക 232 പോയിന്റും നിഫ്റ്റി സൂചിക 100 പോയിന്റും മികവിലാണ്. കഴിഞ്ഞ മാസം ബി.എസ്.ഇ. 4966 പോയിന്റും എൻ.എസ്.ഇ 1666 പോയിന്റും വർധിച്ചു, ഏപ്രിലിലെ നേട്ടം ഏഴ് ശതമാനമാണ്. രൂപയുടെ മൂല്യത്തകർച്ചയും അസംസ്കൃത എണ്ണയുടെ വിലക്കയറ്റവും സൃഷ്ടിച്ച പ്രതിസന്ധികളെ മറികടന്നാണു വിപണി നേട്ടം സ്വന്തമാക്കിയത്. ആഭ്യന്തര ഫണ്ടുകൾ 11,585 കോടി രൂപയുടെ ഓഹരികൾ പോയവാരം വാങ്ങി. വിദേശ ഫണ്ടുകൾ മൊത്തം 13,771.50 കോടി രൂപയുടെ ഓഹരികൾ കഴിഞ്ഞവാരം വിറ്റഴിച്ചു. ഏപ്രിലിൽ അവർ വിറ്റത് 60,847 കോടി രൂപയുടെ ഓഹരികളാണ്. ഈ വർഷം ഫെബ്രുവരി ഒഴിക്കെ മറ്റ് എല്ലാ മാസങ്ങളിലും അവർ വിൽപ്പനക്കാരായിരുന്നു.

മുൻനിര ഓഹരിയായ സൺ ഫാർമയുടെ നിരക്ക് ഏഴ് ശതമാനം വർധിച്ചു, ആർ.ഐ.എൽ ആറര ശതമാനം മികവിലാണ്. ടാറ്റ സ്റ്റീൽ, മാരുതി, എയർ ടെൽ, ഐ.റ്റി.സി ഓഹരി വിലകളും ഉയർന്നു. ഐ.സി.ഐ.സി.ഐ ബാങ്ക്, ആക്സിസ് ബാങ്ക്, എച്ച്.ഡി.എഫ്.സി ബാങ്ക്, എസ്.ബി.ഐ, ഇൻഫോസീസ്, ടി.സി.എസ്, ഐ.ടി.സി, എച്ച്.യു.എൽ ഓഹരികൾക്ക് തളർച്ച.

സെൻസെക്സ് പിന്നിട്ട വാരത്തിലെ 76,681 പോയിന്റിൽനിന്നും 77,978 വരെ ഉയർന്ന ശേഷം വിൽപ്പന സമ്മർദത്തിൽ 76,258 പോയിന്റിലേയ്ക്ക് താഴ്ന്നു, വ്യാഴാഴ്ച്ച വ്യാപാരാന്ത്യം സൂചിക 76,913 ലാണ്. ഈവാരം വിപണിയുടെ പ്രതിരോധം 77,841 –78,769 പോയിന്റിലാണ്, പ്രതികൂല വാർത്തകൾ വിൽപ്പന സമ്മർദം സൃഷ്ടിച്ചാൽ 76,121 – 75,329 പോയിന്റിൽ താങ്ങുണ്ട്.

ദേശീയ ഓഹരി സൂചികയായ നിഫ്റ്റി 23,897 പോയിന്റിൽനിന്നും 24,332 വരെ ചുവടുവച്ചതിനിടയിൽ ഫണ്ടുകൾ ലാഭമെടുപ്പിന് ഇറങ്ങിയതോടെ നിഫ്റ്റി 23,796ലേക്ക് താഴ്ന്നങ്കിലും മാർക്കറ്റ് ക്ലോസിങ്ങിൽ 23,997 പോയിന്റിലാണ്. ഈ വാരം നിഫ്റ്റിക്ക് പ്രതിരോധം 24,286–24,577 ലാണ്. വിൽപ്പനക്കാർ രംഗത്ത് ഇറങ്ങിയാൽ 23,751–23,505 താങ്ങ് കണ്ടെത്താനാകും. ബ്രൻഡ് ക്രൂഡ് ഓയിൽ വില അഞ്ച് വർഷത്തിനിടയിലെ ഉയർന്ന നിരക്കായ 120 ഡോളർ കടന്ന് 126 വരെ കയറി.

ഫെബ്രുവരിയിൽ യു.എസ്–ഇസ്രയേൽ സഖ്യം ഇറാനെ ആക്രമിച്ച വേളയിൽ ബാരലിന് 70 ഡോളറായിരുന്നു ബ്രെന്റ് ക്രൂഡ് വില, ഇതിനകം 80 ശതമാനം വർധിച്ചു. ഒപ്പെക്ക് കൂട്ടായ്മയിൽനിന്നുള്ള യു.എ.ഇയുടെ പിൻമാറ്റം ആഗോള ക്രൂഡ് ഓയിൽ വിലയിൽ ചാഞ്ചാട്ടങ്ങൾ സൃഷ്ടിക്കാം. ആറ് പതിറ്റാണ്ടിലെറെ ഒപ്പെക്കിന്റെ നിർണായക കണ്ണിയായിരുന്ന യു.എ.ഇ രംഗം വിടുന്നത് മൂലം ആഗോള എണ്ണ വില നിർണയത്തിൽ ഒപ്പെക്കിനും ഒപ്പെക്ക് പ്ലസിനുമുള്ള സ്വാധീനം കുറക്കും.

ഡോളറിന് മുന്നിൽ രൂപയുടെ മൂല്യം സർവകാല റെക്കോഡിലേക്ക് ഇടിഞ്ഞു. 94.22 ൽ നിലകൊണ്ട വിനിമയ നിരക്ക് ഇതിനകം 95.33 വരെ ഇടിഞ്ഞ ശേഷം വാരാന്ത്യം 94.88 ലാണ്. തുടർച്ചയായ മൂന്നാം വാരമാണു രൂപയ്ക്ക് തളർച്ച സംഭവിക്കുന്നത്.

ന്യൂയോർക്കിൽ സ്വർണവില താഴ്ന്നു. ഔൺസിന് 4708 ഡോളറിൽനിന്ന് 4600 ലെ താങ്ങ് തകർത്ത് 4512 ലേക്ക് ഇടിഞ്ഞങ്കിലും പിന്നിട് 4656 ലേക്ക് തിരിച്ചു വരവ് നടത്തിയ ശേഷം ക്ലോസിൽ സ്വർണം 4614 ഡോളറിലാണ്.